

QUARTALSMITTEILUNG ZUM 30.09.2017

SEHR GEEHRTE DAMEN UND HERREN,

das dritte Quartal war durch unterschiedliche Dynamiken in den beiden Segmenten geprägt. Während TAKKT EUROPE die Wachstumserwartung erfüllen und organisch (d.h. bereinigt um Währungs- und Akquisitionseffekte) um 4,6 Prozent zulegen konnte, entwickelten sich die Geschäfte im Segment TAKKT AMERICA schwächer als erwartet. Die organische Umsatzentwicklung bei TAKKT AMERICA war mit minus 3,8 Prozent rückläufig. Zum einen verzeichneten alle US-Sparten in Florida und Texas im September einen deutlichen Rückgang des Auftragseingangs durch die Auswirkungen der Wirbelstürme. Aufgrund der Größe dieser Bundesstaaten wurde das Wachstum bei TAKKT AMERICA damit um rund einen Prozentpunkt im Quartal beeinträchtigt. Zum anderen lief bei der OEG Mitte des Jahres ein Rahmenabkommen mit einem größeren staatlichen Kunden aus, das bislang nicht erneuert werden konnte. Die fehlenden Aufträge hieraus belasteten das Wachstum von TAKKT AMERICA im Einzelquartal mit rund 2,5 Prozentpunkten. Weiterhin schwach zeigte sich zudem die Geschäftsentwicklung der MEG, wo sich eine Verbesserung bislang nicht im erwarteten Ausmaß einstellte.

Der Konzernumsatz entwickelte sich im dritten Quartal organisch mit minus 0,1 Prozent. Dabei gilt auch zu beachten, dass von Juli bis September 2017 ein Arbeitstag weniger als im Vorjahreszeitraum zu verzeichnen war (rund minus 1,5 Prozentpunkte). Durch die negativen Währungseffekte, insbesondere aus der Umrechnung des schwächeren US-Dollar gegenüber dem Euro, ging der Umsatz in der Berichtswährung um 2,5 Prozent auf 280,4 (287,6) Millionen Euro zurück.

In den ersten neun Monaten lag das organische Wachstum im Konzern bei 0,5 Prozent. In der Berichtswährung Euro stieg der Konzernumsatz um 0,4 Prozent auf 845,4 (841,8) Millionen Euro. Die EBITDA-Marge lag mit 14,2 (16,3) Prozent, auch aufgrund von Einmalerträgen in den ersten neun Monaten 2016, unter dem Vorjahr. Bereinigt um diese Erträge lag die Profitabilität bei 14,2 (15,3) Prozent. Erwartungsgemäß fielen im Berichtszeitraum gestiegene Aufwendungen für die Umsetzung der Digitalen Agenda an.

Zu Beginn des dritten Quartals akquirierte TAKKT die Mydisplays GmbH mit Sitz in Burscheid bei Köln. Mydisplays ist Spezialist im Bereich Displaysysteme, Großformatdruck und Werbetechnik und hauptsächlich in der DACH-Region präsent. Die Vermarktung der Produkte erfolgt überwiegend online über den Webshop. Mydisplays erwirtschaftete im Jahr 2016 einen Umsatz von rund drei Millionen Euro und eine EBITDA-Marge im unteren Bereich des TAKKT-Zielkorridors von 12 bis 15 Prozent. Darüber hinaus hat sich TAKKT über die TAKKT Beteiligungsgesellschaft an dem Venture Capital-Fonds Cavalry Ventures sowie im Oktober an BookATiger, einer Online-Buchungsplattform für Reinigungsdienstleistungen, mit jeweils einer halben Millionen Euro beteiligt.

Für das Schlussquartal geht TAKKT davon aus, dass die Geschäftsentwicklung nicht ausreichen wird, um den bisher formulierten Prognosekorridor von 2 bis 5 Prozent organisches Wachstum für 2017 zu erreichen. Der TAKKT-Vorstand rechnet nun für das Geschäftsjahr 2017 mit einem organischen Umsatzwachstum von 0 bis 1 Prozent. Dabei hält er daran fest, eine EBITDA-Marge in der Mitte des Zielkorridors zu erzielen. Aktuell wird die EBITDA-Marge zwischen 13,2 und 13,5 Prozent erwartet.

TAKKT AG, der Vorstand
Dr. Felix A. Zimmermann

Dirk Lessing

Dr. Claude Tomaszewski

KENNZAHLEN TAKKT-KONZERN UND GESCHÄFTSBEREICHE

	Q3/16	Q3/17	Veränderung in %	9M/16	9M/17	Veränderung in %
TAKKT						
Umsatz in Mio. Euro	2876	280,4	-2,5 (-0,1*)	841,8	845,4	0,4 (0,5*)
Rohertragsmarge in Prozent	41,8	41,9		42,8	42,7	
EBITDA in Mio. Euro	42,1	37,7	-10,5	137,4	119,7	-12,9
EBITDA-Marge in Prozent	14,6	13,4		16,3	14,2	
EBIT in Mio. Euro	35,1	31,2	-11,1	116,0	99,3	-14,4
Ergebnis vor Steuern in Mio. Euro	33,3	29,2	-12,3	109,7	92,9	-15,3
Periodenergebnis in Mio. Euro	22,6	19,6	-13,3	75,0	61,9	-17,5
Ergebnis je Aktie in Euro	0,34	0,30	-13,3	1,14	0,94	-17,5
TAKKT-Cashflow in Mio. Euro	31,0	27,1	-12,6	100,1	85,6	-14,5
TAKKT EUROPE						
Umsatz in Mio. Euro	128,2	133,6	4,2 (4,6*)	413,9	423,2	2,2 (2,8*)
EBITDA in Mio. Euro	19,8	18,7	-5,6	81,9	74,1	-9,5
EBITDA-Marge in Prozent	15,5	14,0		19,8	17,5	
TAKKT AMERICA						
Umsatz in Mio. Euro	159,5	146,9	-7,9 (-3,8*)	428,1	422,4	-1,3 (-1,7*)
EBITDA in Mio. Euro	25,8	21,2	-17,5	65,3	53,9	-17,5
EBITDA-Marge in Prozent	16,1	14,5		15,3	12,7	

* organisch, d.h. bereinigt um Währungs- und Portfolioeffekte

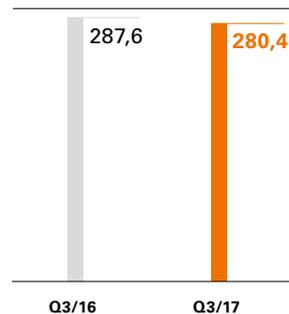
UMSATZ- UND ERTRAGSLAGE

DRITTES QUARTAL 2017

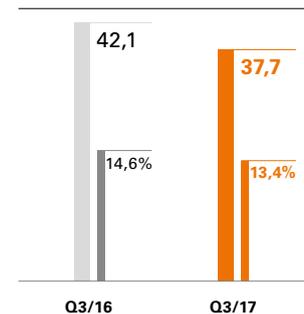
TAKKT

- Umsatz geht um 2,5 Prozent zurück, dabei negative Währungseffekte in Höhe von 2,7 Prozentpunkten sowie positiver Akquisitionseffekt in Höhe von 0,3 Prozentpunkten.
- Organische Umsatzentwicklung bei minus 0,1 Prozent.
- Ein Arbeitstag weniger als im Vorjahreszeitraum, negativer Umsatzeffekt von rund eineinhalb Prozentpunkten.
- EBITDA-Marge bei 13,4 (14,6) Prozent. Im Vorjahr positiver Ergebniseffekt in Höhe von 1,3 Millionen Euro aus der Reduzierung der ausstehenden, variablen Kaufpreisverbindlichkeit für Post-Up Stand.
- Bereinigte EBITDA-Marge bei 13,4 (14,2) Prozent. Rückgang der Profitabilität aufgrund fehlenden Wachstums sowie erwarteten Kosten zur Umsetzung der Digitalen Agenda.

Umsatz in Mio. Euro



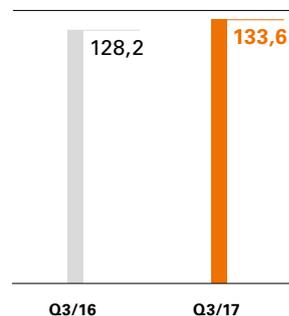
EBITDA in Mio. Euro/
Marge in %



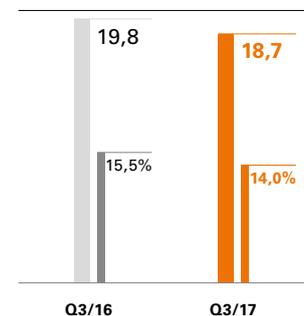
TAKKT EUROPE

- Umsatz steigt um 4,2 Prozent, dabei negative Währungseffekte in Höhe von 1,0 Prozentpunkten sowie positiver Akquisitionseffekt in Höhe von 0,6 Prozentpunkten durch Beitrag der ab Juli 2017 konsolidierten MyDisplays.
- Organisches Umsatzwachstum von 4,6 Prozent. BEG mit stärkerem Wachstum als PSG.
- Ein Arbeitstag weniger als im Vorjahreszeitraum, negativer Umsatzeffekt von rund eineinhalb Prozentpunkten.
- In der BEG Fokussierung der Vertriebs- und Marketingaktivitäten von gaerner und KAISER+KRAFT auf die Vertriebsmarke KAISER+KRAFT in Großbritannien, Frankreich, Belgien und den Niederlanden.
- EBITDA-Marge bei 14,0 (15,5) Prozent.

Umsatz in Mio. Euro



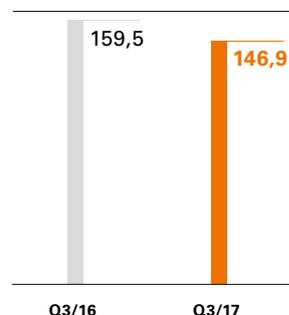
EBITDA in Mio. Euro/
Marge in %



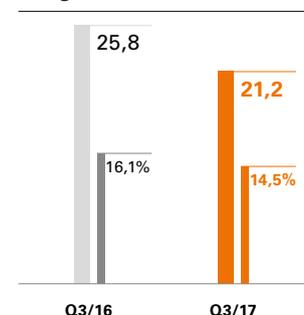
TAKKT AMERICA

- Umsatz geht um 7,9 Prozent zurück, dabei negative Währungseffekte in Höhe von 4,1 Prozentpunkten.
- Organische Umsatzentwicklung bei minus 3,8 Prozent.
- Ein Arbeitstag weniger als im Vorjahreszeitraum, negativer Umsatzeffekt von rund eineinhalb Prozentpunkten.
- Negativer Umsatzeffekt durch Wirbelstürme in Florida und Texas.
- MEG weiterhin rückläufig, REG und DPG auf Vorjahresniveau. OEG leicht rückläufig aufgrund gesunkener Umsätze mit einem staatlichen Kunden, seit Beginn des Jahres vollzogenem Rückzug aus dem kanadischen Markt sowie mittelfristiger Verschmelzung der Marke DallasMidwest auf NBF.
- EBITDA-Marge bei 14,5 (16,1) Prozent. Im Vorjahr oben bei TAKKT genannter positiver Ergebniseffekt.
- Bereinigte EBITDA-Marge bei 14,5 (15,4) Prozent.

Umsatz in Mio. Euro



EBITDA in Mio. Euro/
Marge in %

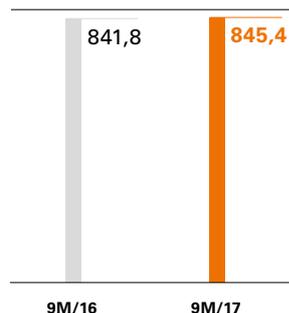


ERSTE NEUN MONATE 2017

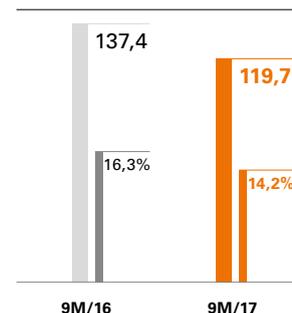
TAKKT

- Umsatz steigt um 0,4 Prozent, dabei negative Währungseffekte in Höhe von 0,2 Prozentpunkten sowie positiver Akquisitionseffekt in Höhe von 0,1 Prozentpunkten.
- Organisches Umsatzwachstum von 0,5 Prozent.
- EBITDA-Marge bei 14,2 (16,3) Prozent.
- Im Vorjahr positiver Effekt aus Anpassungen ausstehender variabler Kaufpreisverbindlichkeiten für Post-Up Stand und BiGDUG von in Summe 8,7 Millionen Euro.
- Bereinigte EBITDA-Marge bei 14,2 (15,3) Prozent. Rückgang der Profitabilität aufgrund geringen Wachstums sowie erwarteten Kosten zur Umsetzung der Digitalen Agenda.

Umsatz in Mio. Euro



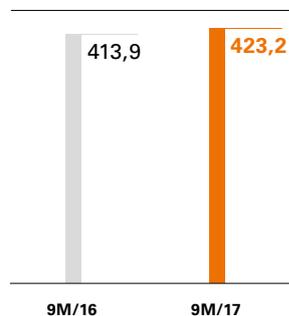
EBITDA in Mio. Euro/
Marge in %



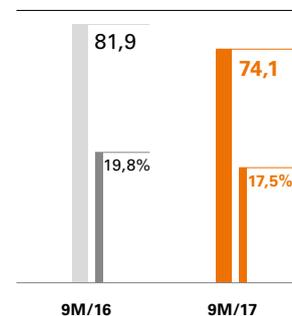
TAKKT EUROPE

- Umsatz steigt um 2,2 Prozent, negative Währungseffekte in Höhe von 0,8 Prozentpunkten sowie positiver Akquisitionseffekt in Höhe von 0,2 Prozentpunkten durch Beitrag der ab Juli 2017 konsolidierten MyDisplays.
- Organisches Umsatzwachstum bei 2,8 Prozent, BEG mit leicht besserem Wachstum als PSG.
- Wegfall des Umsatzbeitrags der chinesischen Aktivitäten nach Schließung zur Jahresmitte 2016.
- EBITDA-Marge bei 17,5 (19,8) Prozent, bereinigt um den Einmaleffekt aus der Anpassung der Kaufpreisverbindlichkeit für BiGDUG im Vorjahr bei 17,5 (18,7) Prozent.

Umsatz in Mio. Euro



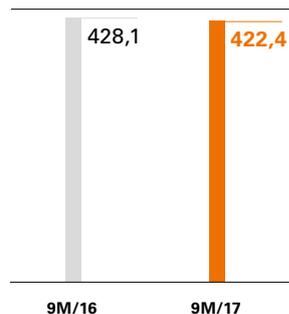
EBITDA in Mio. Euro/
Marge in %



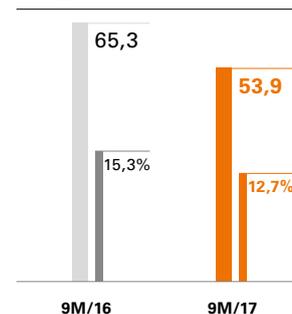
TAKKT AMERICA

- Umsatz geht um 1,3 Prozent zurück, dabei positive Währungseffekte in Höhe von 0,4 Prozentpunkten.
- Organische Umsatzentwicklung bei minus 1,7 Prozent; MEG aufgrund schwacher Nachfrage von Kunden aus Gastronomie und Lebensmitteleinzelhandel rückläufig. REG, DPG und OEG mit organischem Wachstum im niedrigen einstelligen Prozentbereich.
- EBITDA-Marge bei 12,7 (15,3) Prozent, bereinigt um die Einmaleffekte aus der Anpassung der Kaufpreisverbindlichkeit für Post-Up Stand bei 12,7 (14,3) Prozent.

Umsatz in Mio. Euro



EBITDA in Mio. Euro/
Marge in %

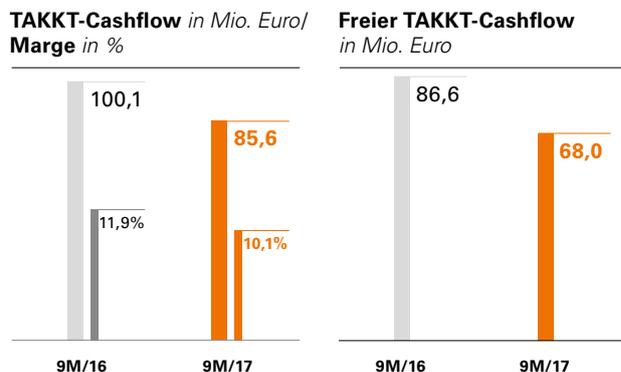


FINANZLAGE

- TAKKT-Cashflow mit 85,6 (100,1) Millionen Euro analog zum EBITDA deutlich unter Vorjahresniveau, die entsprechende Marge sank von 11,9 auf 10,1 Prozent.
- Nach Berücksichtigung der Veränderung des Nettoumlaufvermögens ergab sich ein Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit von 87,8 (96,0) Millionen Euro.
- Investitionen mit 20,0 (11,2) Millionen Euro gegenüber dem Vorjahr deutlich erhöht, insbesondere aufgrund der Schaffung neuer Bürowelten und der Lagererweiterung bei GPA, Investitionen in ERP-Systeme der BEG und der MEG, in ein neues ERP- und Webshopssystem bei Certeo sowie in Start-Ups durch die TAKKT Beteiligungsgesellschaft.
- Der freie TAKKT-Cashflow lag bei 68,0 (86,6) Millionen Euro und wurde im Wesentlichen für die Dividendenzahlung im Mai von 36,1 Millionen Euro, für Kaufpreiszahlungen für Akquisitionen von 6,7 Millionen Euro und die Tilgung der Finanzverbindlichkeiten von 23,1 Millionen Euro verwendet.
- Die Nettofinanzverschuldung reduzierte sich auf 141,4 Millionen Euro gegenüber 177,5 Millionen Euro am Ende des Jahres 2016.

UMSETZUNG DER DIGITALEN AGENDA

- Vom Auftragseingang entfielen 46,3 Prozent auf E-Commerce. Die Steigerung im Vergleich zum Wert der ersten neun Monate 2016 (39,1 Prozent) resultiert auch aus einer besseren Zuordnung einzelner Auftragsarten zum E-Commerce in der BEG. Bei Anwendung der verbesserten Zuordnungslogik auf die ersten neun Monate 2016 hätte der E-Commerce-Anteil 43,7 Prozent betragen.
- TAKKT plant die Einstellung von bis zu 100 neuen Mitarbeitern mit ausgeprägten digitalen Fähigkeiten. Von diesen Stellen konnten bis Ende September über 70 besetzt werden.
- Die TAKKT Beteiligungsgesellschaft hat sich im dritten Quartal mit 500.000 Euro an dem Venture Capital-Fonds Cavalry Ventures beteiligt. Anfang Oktober wurden zudem Anteile an BookATiger, einer Online-Buchungsplattform für Reinigungsdienstleistungen, für ebenfalls 500.000 Euro erworben.
- Die web-focused Marke Certeo hat im August ein neues integriertes ERP- und Webshop-System eingeführt. Daneben ist Certeo in neue Start-up Räume in Stuttgart umgezogen. Mit diesen Maßnahmen wird Certeo, die bisher in die Infrastruktur von KAISER+KRAFT eingebunden war, eine größere Eigenständigkeit erlangen und agiler am Markt agieren.



PROGNOSE

- Der Internationale Währungsfonds hat die Wachstumsprognosen für Eurozone und USA zuletzt leicht angehoben. Konjunkturelle und handelsrechtliche Risiken bestehen weiterhin, etwa im Hinblick auf den Brexit oder auf die mögliche Einführung von Importzöllen in den USA.
- Einkaufsmanagerindizes für europäische Volkswirtschaften liegen weiter deutlich über der Expansionsschwelle von 50 Punkten.
- Branchenindizes in den USA sind insgesamt positiv. Der für die Gastronomie aussagekräftige Restaurant Performance Index zeigte sich jedoch zuletzt rückläufig und liegt nur noch minimal oberhalb des Referenzwerts von 100.
- TAKKT passt die Prognose an und rechnet für das Gesamtjahr 2017 nun mit einem organischen Umsatzwachstum von 0 bis 1 Prozent (vorher 2 bis 5 Prozent).
- Der TAKKT-Vorstand hält daran fest, eine EBITDA-Marge in der Mitte des Zielkorridors von 12 bis 15 Prozent zu erzielen. Aktuell wird die EBITDA-Marge zwischen 13,2 und 13,5 Prozent erwartet.
- Die angepasste Prognose wirkt sich entsprechend auf weitere Kennzahlen aus, wie TAKKT-Cashflow, ROCE und TAKKT Value Added.

Die vorläufigen Zahlen für das Geschäftsjahr 2017 wird TAKKT am 15. Februar 2018 veröffentlichen.

GEWINN- UND VERLUSTRECHNUNG

in Millionen Euro

	01.07.2017 – 30.09.2017	01.07.2016 – 30.09.2016	01.01.2017 – 30.09.2017	01.01.2016 – 30.09.2016
Umsatzerlöse	280,4	287,6	845,4	841,8
Bestandsveränderungen an fertigen und unfertigen Erzeugnissen	0,0	0,0	-0,5	-0,1
Andere aktivierte Eigenleistungen	0,4	0,2	1,1	0,9
Gesamtleistung	280,8	287,8	846,0	842,6
Materialaufwand	-163,3	-167,6	-484,9	-481,9
Rohertrag	117,5	120,2	361,1	360,7
Sonstige betriebliche Erträge	1,8	3,2	5,6	14,4
Personalaufwand	-40,6	-41,4	-125,0	-121,5
Sonstige betriebliche Aufwendungen	-41,0	-39,9	-122,0	-116,2
EBITDA	37,7	42,1	119,7	137,4
Abschreibungen und Wertminderungen auf Sachanlagen und andere immaterielle Vermögenswerte	-6,5	-7,0	-20,4	-21,4
Wertminderungen auf Geschäfts- und Firmenwerte	0,0	0,0	0,0	0,0
EBIT	31,2	35,1	99,3	116,0
Ergebnis aus assoziierten Unternehmen	-0,2	0,0	-0,4	0,0
Finanzierungsaufwand	-1,7	-2,0	-6,0	-6,3
Übriges Finanzergebnis	-0,1	0,2	0,0	0,0
Finanzergebnis	-2,0	-1,8	-6,4	-6,3
Ergebnis vor Steuern	29,2	33,3	92,9	109,7
Steueraufwand	-9,6	-10,7	-31,0	-34,7
Periodenergebnis	19,6	22,6	61,9	75,0
davon Eigentümer der TAKKT AG	19,6	22,6	61,9	75,0
davon nicht beherrschende Anteile	0,0	0,0	0,0	0,0
Gewichtete durchschnittliche Anzahl Aktien in Millionen	65,6	65,6	65,6	65,6
Unverwässertes Ergebnis je Aktie (in EUR)	0,30	0,34	0,94	1,14
Verwässertes Ergebnis je Aktie (in EUR)	0,30	0,34	0,94	1,14

BILANZ

in Millionen Euro

Aktiva	30.09.2017	31.12.2016
Sachanlagen	101,9	105,8
Geschäfts- und Firmenwerte	519,0	545,8
Andere immaterielle Vermögenswerte	69,6	74,6
Anteile an assoziierten Unternehmen	0,8	0,5
Sonstige Vermögenswerte	4,4	1,2
Latente Steuern	1,8	1,9
Langfristiges Vermögen	697,5	729,8
Vorräte	98,8	108,2
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	110,5	103,7
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte	18,8	25,3
Ertragsteuerforderungen	2,4	4,6
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	4,3	2,3
Kurzfristiges Vermögen	234,8	244,1
Bilanzsumme	932,3	973,9
Passiva	30.09.2017	31.12.2016
Gezeichnetes Kapital	65,6	65,6
Gewinnrücklagen	485,1	459,3
Kumulierte direkt im Eigenkapital erfasste Wertänderungen	-8,7	12,8
Konzerneigenkapital	542,0	537,7
Finanzverbindlichkeiten	31,9	98,0
Sonstige Verbindlichkeiten	1,8	6,7
Rückstellungen für Pensionen und ähnliche Verpflichtungen	52,3	55,1
Sonstige Rückstellungen	5,2	6,5
Latente Steuern	74,9	77,1
Langfristige Verbindlichkeiten	166,1	243,4
Finanzverbindlichkeiten	113,8	81,8
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	28,6	33,9
Sonstige Verbindlichkeiten	57,2	47,9
Rückstellungen	14,9	20,1
Ertragsteuerverbindlichkeiten	9,7	9,1
Kurzfristige Verbindlichkeiten	224,2	192,8
Bilanzsumme	932,3	973,9

KAPITALFLUSSRECHNUNG

in Millionen Euro

	01.01.2017 – 30.09.2017	01.01.2016 – 30.09.2016
Periodenergebnis	61,9	75,0
Abschreibungen und Wertminderungen auf langfristiges Vermögen	20,4	21,4
Latenter Steueraufwand	3,3	3,7
TAKKT-Cashflow	85,6	100,1
Sonstige zahlungsunwirksame Aufwendungen und Erträge	2,4	-7,5
Gewinne/Verluste aus dem Abgang von langfristigem Vermögen und konsolidierter Unternehmen	-0,1	-0,1
Veränderung der Vorräte	2,3	-1,2
Veränderung der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	-12,2	-13,4
Veränderung anderer Aktiva, die nicht der Investitions- und Finanzierungstätigkeit zuzuordnen sind	6,6	3,6
Veränderung der lang- und kurzfristigen Rückstellungen	-4,2	-1,3
Veränderung der Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	-3,4	4,9
Veränderung anderer Passiva, die nicht der Investitions- und Finanzierungstätigkeit zuzuordnen sind	10,8	10,9
Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit	87,8	96,0
Einzahlungen aus Abgängen von langfristigem Vermögen	0,2	0,3
Auszahlungen für Investitionen in das langfristige Vermögen	-20,0	-11,2
Einzahlungen aus Abgängen von konsolidierten Unternehmen (abzüglich veräußerter liquider Mittel)	0,0	1,5
Auszahlungen für Erwerbe von konsolidierten Unternehmen (abzüglich erworbener liquider Mittel)	-6,7	-0,4
Cashflow aus der Investitionstätigkeit	-26,5	-9,8
Einzahlungen aus der Aufnahme von Finanzverbindlichkeiten	65,8	33,5
Auszahlungen für die Tilgung von Finanzverbindlichkeiten	-88,9	-85,9
Auszahlungen an Eigentümer der TAKKT AG (Dividenden)	-36,1	-32,8
Cashflow aus der Finanzierungstätigkeit	-59,2	-85,2
Finanzmittelbestand am 01.01.	2,3	3,3
Zahlungswirksame Veränderung des Finanzmittelbestandes	2,1	1,0
Nicht zahlungswirksame Veränderung des Finanzmittelbestandes	-0,1	-0,1
Finanzmittelbestand am 30.06.	4,3	4,2

SEGMENTBERICHTERSTATTUNG NACH GESCHÄFTSBEREICHEN

in Millionen Euro

01.01.2017 – 30.09.2017	TAKKT EUROPE	TAKKT AMERICA	Summe der Segmente	Sonstige	Konsolidierung	Konzern- ausweis
Erlöse von externen Kunden	423,0	422,4	845,4	0,0	0,0	845,4
Intersegmentäre Erlöse	0,2	0,0	0,2	0,0	-0,2	0,0
Umsatzerlöse des Segments	423,2	422,4	845,6	0,0	-0,2	845,4
EBITDA	74,1	53,9	128,0	-8,3	0,0	119,7
EBIT	59,8	47,9	107,7	-8,4	0,0	99,3
Ergebnis vor Steuern	57,1	44,8	101,9	-9,0	0,0	92,9
Periodenergebnis	41,5	27,0	68,5	-6,6	0,0	61,9
Durchschnittliche Mitarbeiterzahl (Vollzeitbasis)	1.351	987	2.338	40	0	2.378
Mitarbeiter zum Stichtag (Vollzeitbasis)	1.389	979	2.368	43	0	2.411

01.01.2016 – 30.09.2016	TAKKT EUROPE	TAKKT AMERICA	Summe der Segmente	Sonstige	Konsolidierung	Konzern- ausweis
Erlöse von externen Kunden	413,7	428,1	841,8	0,0	0,0	841,8
Intersegmentäre Erlöse	0,2	0,0	0,2	0,0	-0,2	0,0
Umsatzerlöse des Segments	413,9	428,1	842,0	0,0	-0,2	841,8
EBITDA	81,9	65,3	147,2	-9,8	0,0	137,4
EBIT	66,8	59,2	126,0	-10,0	0,0	116,0
Ergebnis vor Steuern	63,7	56,5	120,2	-10,5	0,0	109,7
Periodenergebnis	47,0	34,1	81,1	-6,1	0,0	75,0
Durchschnittliche Mitarbeiterzahl (Vollzeitbasis)	1.311	973	2.284	35	0	2.319
Mitarbeiter zum Stichtag (Vollzeitbasis)	1.298	985	2.283	37	0	2.320

WEITERE INFORMATIONEN

Adresse und Kontakt

TAKKT AG
Presselstraße 12
70191 Stuttgart
Deutschland

Investor Relations
T +49 711 3465-8222
F +49 711 3465-8104
investor@takkt.de
www.takkt.de